

# 대고객 세일즈

IBO의 성공은 고객에게 제품을 세일즈하고, 원한다면, 세일즈 팀을 구축하는 데 달려 있습니다.

## 해야 할 일

- ✓ 좋아하는 Amway™ 제품을 소매 고객에게 세일즈합니다.
- ✓ 고객이 Amway 채널을 통해 Amway에서 직접 제품을 구매하도록 하여 검증된 고객 판매(VCS)를 생성합니다.
- ✓ '영수증 만들기 도구'를 통해 재고 세일즈를 리포트하는 방식으로 VCS를 생성합니다.
- ✓ 고객이 Amway 웹사이트에 Amway ID를 등록하거나 마이숍 디지털 상점에서 쇼핑하여 VCS가 자동으로 생성되도록 합니다.
- ✓ 행동강령 규칙 4.13항에서 요구하는 최소 50PV뿐만 아니라 모든 고객 세일즈를 리포트합니다.
- ✓ Amway IBO 보상 플랜을 프로스펙트와 공유할 때는 항상 고객을 대상으로 한 제품 세일즈의 중요성에 대해 이야기해야 합니다.

## 왜 그럴까요?

- 고객에게 제품을 세일즈하는 것은 Amway 비즈니스의 기본이기 때문입니다.
- VCS는 Amway IBO 보상 플랜 수익 및 모든 자유재량 인센티브를 받기 위해 필요하기 때문입니다.
- 고객 세일즈는 IBO가 되기 위한 필수 요건이며, VCS 요구 조건을 충족하지 못할 시 귀하가 Amway와 맺은 IBO 계약이 해지되는 결과를 초래하게 됩니다.

## 하지 말아야 할 일

- ✗ 고객 세일즈 리포트를 규칙 4.13항에서 요구하는 50PV로 제한해서는 안 됩니다.

## 왜 그럴까요?

모든 고객 세일즈에 대한 완전하고 정확한 리포트는, 시간의 경과에 따른 모든 진행 상황을 트래킹하고 Amway IBO 보상 플랜 수익 및 자유재량 인센티브 및 프로모션에 참여할 수 없는 실수로 이어질 수 있는 위험을 최소화합니다.

### 리소스:

Amway 비즈니스 참고 가이드: [amway.com/brg](http://amway.com/brg) | [amway.ca/brg](http://amway.ca/brg) | [amway.com.do/brg](http://amway.com.do/brg)  
Amway 비즈니스 행동강령 및 규칙 부서: [bcr@amway.com](mailto:bcr@amway.com)  
IBOAI\*: [www.iboai.com](http://www.iboai.com)

\*IBOAI는 전미독립사업자협회(Independent Business Owners Association International)의 등록 상표입니다.